



Präsenzunterricht vor Ort

Die Umschulung findet vor Ort in der Bildungseinrichtung zusammen mit anderen Teilnehmenden statt. Der fachliche Input bzw. Unterricht erfolgt durch den Dozenten bzw. die Dozentin zu festgelegten Zeiten.

Virtuelle Präsenz vor Ort

Die Umschulung findet vor Ort in der Bildungseinrichtung statt. Allerdings schalten sich die Teilnehmenden von unterschiedlichen Standorten im virtuellen Klassenzimmer zusammen. Auch der fachliche Input bzw. Unterricht erfolgt durch den Dozierenden digital zu festgelegten Zeiten.

Virtuelle Präsenz von Zuhause

Die Umschulung findet von Zuhause statt. Auch hier schalten sich die Teilnehmenden von unterschiedlichen Standorten mit dem Dozierenden im virtuellen Klassenzimmer zusammen.



Zentrale Information und Beratung

Service Nummer: **0800 1895 200** (kostenlos)

Mail: umschulungen@grone.de

Ihr/-e Ansprechpartner/-in vor Ort

Markus Reiß

Vertriebskoordinator FbW Online NRW

Königswall 28 | 44137 Dortmund

m.reiss@grone.de

Fon 0231 997800-14

Mobil 0178 9295182

www.grone.de/nrw



www.grone.de

Grone

WISSEN, DAS SIE WEITERBRINGT

Zertifiziert nach
DIN EN ISO 9001:2015
Zertifiziert nach AZAV

UMSCHULUNG

Start: 01.08.2022

Verkäufer / -in

mit IHK Abschluss



Infos unter:
0800 1895 200
(kostenlos)

Grone-Bildungszentren
GmbH – gemeinnützig –



EIN UNTERNEHMEN DER STIFTUNG GRONE-SCHULE

Verkäufer/-in

mit IHK Abschluss

16 Monate

inklusive Praxisphase im Betrieb
Hohe Übernahmewahrscheinlichkeit!

Umschulung – Ihr Weg in eine berufliche Zukunft

Sie wollen beruflich neue Wege gehen? Erwerben Sie jetzt mit unserer Umschulung zur/zum Verkäufer/-in einen staatlich anerkannten Berufsabschluss.

Als Verkäufer/-in sind Sie die gute Seele eines Geschäfts und Ansprechpartnerin Nr. 1, wenn ein Kunde Rat benötigt. Unter anderem beraten Sie die Kundschaft und kümmern sich um die Warenpräsentation, so dass die Kaufentscheidung gleich ein bisschen leichter fällt.

In unserer Umschulung bereiten wir Sie optimal auf Ihre Tätigkeit als Verkäufer/-in vor.

In Theorie und Praxis sind Sie in der Umschulung mit folgenden Aufgabenstellungen befasst:

- Einzelhandel – Bedeutung und Struktur
- Beratung von Kunden
- Verkaufsgespräche führen
- Kassiertätigkeiten durchführen
- Warensortiment gestalten
- Marketing und Warenpräsentation
- Preiskalkulation
- Warenbestände prüfen
- Waren annehmen und lagern
- Rechnungswesen
- Information und Kommunikation
- Wirtschafts- und Sozialkunde
- Lern- und Arbeitstechniken

Die Ausbildungsinhalte richten sich nach der bundeseinheitlichen Ausbildungsverordnung und dem Rahmenlehrplan des Berufsbildes.

Die Einsatzorte auf einen Blick:

- Modehäuser
- Baumärkte
- Supermärkte
- Kaufhäuser
- Elektronikfachmärkte
- Lebensmittelfachgeschäfte
- und viele weitere Bereiche

Förderung:

- Arbeitsagenturen oder Jobcenter
- Deutsche Rentenversicherung
- Berufsgenossenschaften und BFD

IHK-Abschluss:

- ✓ Berufsabschluss zur/zum Verkäufer/-in



Unsere Kompetenz – Ihr Vorteile

- ✓ Eine Umschulung im dualen System
- ✓ Virtuelles Klassenzimmer, von zu Hause oder einem Grone-Standort
- ✓ Erfahrene Dozentinnen und Dozenten
- ✓ Unterstützung bei der Suche des Ausbildungsbetriebs
- ✓ Bereitstellung von Technik und Support
- ✓ Persönliche Betreuung während der Umschulung
- ✓ Hohe Bestehens- und Übernahmequote